

中国ビジネスを勝ち抜くための 販路拡大、経費削減、人事戦略とは???

一昨年の尖閣諸島問題、昨年末の安倍首相の靖国神社参拝により、日中関係は最悪の状態に陥っております。中国の人件費高騰及び環境問題から中国撤退を考える企業も増加しております。

しかし、隣国であり、かつ14億人が形成する魅力あるマーケットをもつ中国は、日系企業にとって切っても切れない関係にあり、中国で勝ち残るためのビジネススキームが必要不可欠となってきています。

本セミナーでは**勝ち残り**の鍵となる**販路拡大、経費削減**などについて、クライアントの事例を踏まえお話しさせていただきます。

セミナー
内容

1. 中国の製造業の戦い
2. 日本から製造業が消えない理由
3. 中国で勝ち残るメリット
4. 究極の販売戦略
5. コストの徹底的な見直し戦略
6. 人事制度戦略

講師

池田 博義

マイツグループCEO
公認会計士・税理士



定員
60名

参加
無料

プロフィール

公認会計士。1971年同志社大学経済学部卒業。1975年公認会計士・税理士登録。池田公認会計士事務所、税理士池田博義事務所を開設。1987年株式会社マイツを設立、代表取締役社長に就任。1994年上海駐在員事務所を開設、首席代表に就任。1999年上海邁伊茲咨询有限公司設立、董事長に就任。その後現在に至るまで、中国国内にマイツグループの事業所を展開し続けている。2011年には、中国・アジア進出支援機構を設立、15か国、28拠点で日系企業の中国・アジア進出をサポートしている。主な著書『失敗からわかるアジア進出』『決定版・日中新法制度下のビジネス再構築』など多数。また、『賢者の選択』や『スマートJAPAN』等のTVメディアにも多数出演。

開催日程

10月10日(金) 13:30 ~ 15:30 (受付開始:13:00)

会場

蘇州市新区獅山路28号 蘇州高新国際商務広場 15階会議室「英国/倫敦」

定員

60名(先着順及び1社2名までとさせていただきます。)

言語

日本語を使用いたします。

ご希望の方は、下欄にご記入のうえFAX又はe-mailにてお申し込みください。

貴社名:		部署名:	
御役職名:		フリガナ: お名前	
ご住所: 〒			
TEL:		FAX:	
Email:			

ご連絡・詳細はセミナー事務局又は弊社HPまで

一 セミナー事務局 一

上海マイツ諮詢有限公司 蘇州分公司 担当:黄莺/日本語可(内線112)

Tel: 0512-6809-3078 FAX: 0512-6809-3098

E-mail: huangying@myts-cn.com URL: <http://www.myts-group.com>

【個人情報の取り扱いについて】

ご記入いただいた個人情報は、弊社グループならびに協力パートナーが下記に記載する目的で収集・利用いたします。

◇セミナー開催に関するご案内 ◇サービスに関する情報のご提供
また、ご本人の事前の同意なく第三者に提供することはありません。