

# 新生マイツ“新・サービス”のご案内

## 《 Make You Truly Successful 》

マイツが、「社名」を再認識して、新たな動きを始めました！

われわれ「マイツ・マン」は改めて、「マイツ」の社名を再認識し、中国進出企業の皆さんに、“中国に来て本当によかった！”と是非感動してほしい！  
 せっかくなので、現地とともに、日本本社の“大きな財産”にしてほしい！  
 そのために、  
 中国進出企業の皆さんの 何がしかのお力添えをしたい！  
 中国進出企業の皆さんの 悩み解決の支援をしたい！  
 中国進出企業の皆さんの お役に立ちたい！

御社は、中国進出後、何年が経過しましたか？

いろんな理由で中国にやってきてけれど・・・、年がたって、  
 いろんな出来事がある、はや 年がたったけれど・・・

環境変化への対応が、うまく出来なくて・・・

いろんな出来事がある・・・、  
 いろんな問題がある・・・、  
 忙しい毎日のあけくめで、問題解決の時間がなくて・・・、  
 何とかしなくては・・・と思いながら、あっという間に、半年・1年がたってしまって・・・  
 結局思い通りにならなくて・・・

新生マイツのサービス目線は、“現地の総経理！”

そうです、総経理、“貴方へのサービス”です！  
 人材不足でお悩みの、進出企業の総経理のお助けマン

マイツの「経営支援・スタッフ」は、あなたの会社の“仲間”です！

マイツの「経営支援・スタッフ」は、“先生様”ではありません！  
 マイツは、“孤軍奮闘の総経理”の悩みを分かち合う“仲間”・“相棒”です！  
 皆さんと行動をともにし、ともに、悩みながら、一緒に汗する“仲間”です！  
 年掛けて、溜まった垢を落としましょう！  
 一緒に頑張って、一緒に“元気”になりましょう！

問題がいろいろ、たとえば・・・ & いろいろな対応サービス・・・

(問題点・疑問点)	(提供サービス内容)
日本本社の理解が得られない(温度差)・・・	“温度差”管理
中国人とうまくコミュニケーションがとれない(温度差)・・・	人事・労務管理
社員が次々辞めていく・・・	社員・幹部教育
労務管理がうまくいかない・・・	財務管理
中国人がスキルがあがらない・・・	販売管理
教育・指導もままならない・・・	物流管理
中国の会計が、日本人には良くわからない	購買管理
決算書がなかなか理解できない・・・	市場調査
売り上げ、売掛金管理が出来ていない	棚卸管理
販売のための市場環境を知りたい・・・	在庫管理
物流コスト、期間の改善がしたい・・・	原価管理
今ひとつコストダウンが進まない・・・	生産管理
業務の流れを整理したい	生産性改善
棚卸が、なかなか合わない・・・	品質管理
在庫が減らない・・・	品質システム構築
原価がはっきりつかめない・・・	業務フロー作成
受・発注と生産のつながりがうまくいかない	企画・事業計画立案
今ひとつ生産性があがらない・・・	全体改善・経営指導
不良率が下がらない・・・	
品質システムが構築できていない	
事業計画がうまく作れない・・・	
利益が予算どおり上がらない・・・	
日本人一人では、何も出来ない・・・	
全般的経営指導がしてほしい・・・	

マイツ企業支援スタッフの「知識」と「経験」と「知恵」を活用してください！

「監査事業」と「コンサル事業」は、車の両輪、マイツの使命です。

この両輪がうまくかみ合っこそ、進出企業の皆さんの支援活動が展開される。  
 監査や訪問活動だけでは、真のお客様の問題解決に手が届かない！  
 いよいよ、「経営支援活動」・「企業再生」を本格的に展開していきます！

小さなことでも、大きなことでも、  
 まず気軽にご相談ください！

経営支援・業務改善チーム：

チーフアドバイザー： 須濱 哲昌 E-mail: suhama@myts-cn.com  
 業務責任者： 大橋 剛夫 E-Mail: ohashi@myts-cn.com  
 電話： (021) 6401-8585